



Die Swiss Doctors sind eine noch junge gemeinnützige private Hilfsorganisation, die im Verbund mit den Partnerorganisationen German Doctors und Austrian Doctors ehrenamtlich arbeitende Ärzte und Ärztinnen in Länder des Globalen Südens (zurzeit Indien, Bangladesch, Philippinen, Kenia und Sierra Leone) entsendet.

Unsere Hilfe setzt konkret bei den grundlegenden Bedürfnissen der Patienten und Patientinnen an. Erkrankungen gleich welcher Art treffen vulnerable Bevölkerungsgruppen besonders hart. In unseren Projekten setzen wir uns für ein Leben in Würde ein, indem wir uns um die Gesundheitsversorgung, ausreichende Ernährung und die Ausbildung benachteiligter Menschen kümmern. Wir arbeiten basismedizinisch und engagieren uns für die Prävention und Gesundheitsförderung.

Für den weiteren Aufbau der Swiss Doctors suchen wir zum 1. März 2022 oder früher eine/n

Fundraiser/in (m/w/d) mit Schwerpunkt Grossspenden und Stiftungen

Anstellung in Teilzeit (40 – 50%) oder Beauftragung

Ihre Aufgaben:

- » Beratung und Begleitung des Vorstands der Swiss Doctors bei der Grossspender- und Stiftungsakquisition
- » Entwicklung einer Strategie zur Grossspendengewinnung und zur Stiftungsansprache für die Swiss Doctors
- » Umsetzung der in der Strategie festgelegten Massnahmen zur Grossspendengewinnung und Akquisition von Fördermitteln durch die Ansprache von Stiftungen inkl. Durchführung von Veranstaltungen unterschiedlichster Formate (online und in Präsenz)
- » Aufbau einer für die Bedürfnisse der Swiss Doctors passenden CRM-Lösung für den Aufgabenbereich
- » Regelmässiger Austausch mit den Verantwortlichen beim German Doctors e.V., um Förderbedarf zu identifizieren und für die Grossspender- und Stiftungsakquisitionen aufzubereiten.

Ihr Profil:

- » Sie sind ein hochmotiviertes junges Talent, das erste Berufserfahrungen im Grossspenderfundraising oder mindestens im Vertrieb mitbringt, oder ein/e ausgesprochene/r Fundraisingprofi, die/der auf ein eigenes Kontaktnetzwerk zurückgreifen kann
- » Sie bringen nach Möglichkeit Berufserfahrung insbesondere auf dem Schweizer Markt mit
- » Sehr gutes schriftliches und mündliches Ausdrucksvermögen
- » Sehr gute EDV-Anwenderkenntnisse (MS-Office, Online-Konferenztools)

Sie bringen mit:

- » Hohe Sozialkompetenz
- » Verhandlungsgeschick und Entschlusskraft
- » Kontextbezogen sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- » Die Fähigkeit, selbstständig zu arbeiten und sich gleichzeitig in Teams konstruktiv einzubringen
- » Die Fähigkeit, in einem gemischten Umfeld aus ehren- und hauptamtlichen Mitarbeiter/Innen verlässlich und vertrauensaufbauend zu kommunizieren
- » Bereitschaft zur Arbeit außerhalb üblicher Arbeitszeiten (Veranstaltungen)

Wir bieten:

- » Arbeit in einem sinnstiftenden Umfeld mit motivierten Freiwilligen und internationalen Kolleginnen und Kollegen im humanitären Bereich
- » Die Möglichkeit, den Einstieg eines noch jungen Vereins mit grossem Potential auf dem Schweizer Fundraisingmarkt massgeblich mitzugestalten
- » Flache Hierarchien und ein grosses Mass an eigenem Gestaltungsspielraum
- » Flexible Arbeitszeiten
- » Die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten

Ein anfangs befristetes Anstellungsverhältnis ist ebenso möglich wie der Einstieg als externe/r Mitarbeiter/in in einem Auftragsverhältnis. Eine Übernahme in ein dauerhaftes Arbeitsverhältnis wird angestrebt. Wenn Sie sich von der Aufgabe angesprochen fühlen und ein/e Teamplayer/in sind, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Richten Sie diese bitte mit Nennung Ihrer Gehalts- bzw. Vergütungsvorstellung ausschliesslich per E-Mail bis spätestens 20. Februar 2022 an die Präsidentin der Swiss Doctors Frau Dr. Gudrun Jäger: info@swiss-doctors.org

www.swiss-doctors.org