Biovision setzt sich für nachhaltige Ernährungssysteme ein – vom Feld bis zum Teller. Wir fördern agrarökologische Ansätze, soziale und faire Wertschöpfungsketten und Ernährungssicherheit im Einklang mit der Natur. Durch die Unterstützung gezielter Forschung und praxisnaher Projekte in Subsahara-Afrika und in der Schweiz entwickeln wir selbst und gemeinsam mit unseren Partnerorganisationen Lösungen für die Zukunft.

Biovision wurde 1998 vom Schweizer Insektenforscher und Träger des Alternativen Nobelpreises Hans Rudolf Herren gegründet. Unsere Projekte und Initiativen tragen dazu bei, das Leben von Bauernfamilien zu verbessern und die Umwelt zu schützen. Dabei setzen wir auf Agrarökologie. Dieser ganzheitliche Ansatz umfasst neben nachhaltigen Anbaumethoden und sozialverträglichem Wirtschaften auch den Dialog auf politischer Ebene. So begegnen wir den globalen Herausforderungen wie Hunger, Klimawandel und Biodiversitätsverlust. Unser Ziel: Ein Ernährungssystem mit Zukunft.

Für unsere mittelgrosse, gut positionierte NGO suchen wir zur Verstärkung unseres **Teams Partnerships im Bereich Kommunikation & Fundraising** eine engagierte Persönlichkeit als

SENIOR FUNDRAISER:IN MAJOR DONORS & INSTITUTIONELLE PARTNERSCHAFTEN (70-80%) (per 1.1.2027 oder nach Vereinbarung)

Sie übernehmen eine Schlüsselrolle in der Entwicklung und Pflege strategischer Partnerschaften mit institutionellen Förderpartner:innen, Grossspender:innen und Legatgeber:innen. Dabei verbinden Sie Beziehungsmanagement, strategisches Denken und fundierte Antragsarbeit mit einem hohen Verständnis für Wirkung, Finanzierung und nachhaltige Entwicklung. In dieser Funktion tragen Sie massgeblich zum Ausbau und messbaren Erfolg des Teams Partnerships bei. Das bewegen Sie:

Institutionelles Fundraising

- Verantwortung für Betreuung und Weiterentwicklung institutioneller Förderpartnerschaften in der Schweiz und international;
- Akquise neuer Förderpartner:innen und Finanzierungsquellen wie Stiftungen, öffentliche Geldgebende und weitere Förderorganisationen;
- Entwicklung von Gesuchen, Budgets und Berichten in enger Zusammenarbeit mit Programm- und Finanzverantwortlichen;
- Steuerung des gesamten Grant-Management-Zyklus;
- Beobachtung von Finanzierungstrends und Identifikation neuer Förderchancen.

Major Donor Fundraising und Legate

- Verantwortung für Betreuung und Ausbau von Grossspender:innen- und Legatsbeziehungen;
- Aufbau und Pflege langfristiger, vertrauensvoller Beziehungen zu Grossspender:innen, Legatgeber:innen sowie deren Berater:innen und Umfeld;
- Persönliche Gewinnung, Bindung und Entwicklung von Förderengagements;
- Organisation zielgruppengerechter Anlässe und Begegnungsformate;
- Koordination und Begleitung von Nachlassfällen.

Für diese vielseitige Position bringen Sie folgende Kompetenzen und Erfahrungen mit:

- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im institutionellen Fundraising, Major Donor Fundraising, in der Philanthropie oder in einer vergleichbaren partnerschaftsorientierten Funktion;
- Nachgewiesene Erfolge in der Gewinnung, Betreuung und Weiterentwicklung anspruchsvoller Förderpartnerschaften sowie Erfahrung mit eigener Portfolio- und Beziehungsverantwortung;
- Bestehendes Netzwerk zu Stiftungen, philanthropischen Geldgebenden, Grossspender:innen oder relevanten Akteur:innen im Förderumfeld von Vorteil;
- Erfahrung in der Erstellung komplexer Anträge, Budgets und Berichte;
- Ausgeprägte Kommunikations- und Beratungskompetenz sowie ein souveränes und verbindliches Auftreten gegenüber unterschiedlichen Gesprächs- und Verhandlungspartner:innen;
- Strategisches und unternehmerisches Denken, verbunden mit Freude an Akquisition, persönlicher Beziehungspflege und der Entwicklung neuer Finanzierungsmöglichkeiten;
- Sehr gutes Verständnis für internationale Zusammenarbeit, Nachhaltigkeit oder Entwicklungszusammenarbeit. Erfahrung im NGO- oder IZA-Umfeld ist von Vorteil;
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise sowie Freude an der Zusammenarbeit über Fachbereiche hinweg;
- Stilsicheres Deutsch (Muttersprache/C2) sowie sehr gute Englischkenntnisse (B2); Französisch ist von Vorteil.

Wir bieten Ihnen die Chance, in einem dynamischen Team und einer innovativen NGO eine verantwortungsvolle und vielseitige Rolle zu übernehmen. Gute Sozialleistungen, einen angemessenen Lohn (Jahreslohn bei 100% von CHF 107'200 bis CHF 110'400) sowie einen zentral gelegenen Arbeitsort in Zürich können Sie ebenso erwarten wie ein motivierendes Arbeitsumfeld. Ihre vollständigen elektronischen Bewerbungsunterlagen mit Foto senden Sie uns **bis spätestens am 25.10.2026.**
Für weitere Auskünfte steht Ihnen bis 16.10.2026 Corina Tschudi, Mitarbeiterin Partnerships (montags, mittwochs und donnerstags, Telefon 044 512 58 02) und von 19.-23.10.26. Nadja Mauchle, Bereichsleiterin Kommunikation & Fundraising (Telefon 044 512 58 13), gerne zur Verfügung.

Jetzt bewerben