soulclick

Sales Manager:in
80 – 100% (w/m/d)

Mit Soulclick bauen Hilfswerke ihr Online Fundraising der Zukunft: Mit Website, Spendentools, Daten und Integrationen auf einer Plattform. Als weltweit erste E-Commerce-Lösung für NPO leisten wir Pionierarbeit und möchten, dass dank dir noch mehr Organisationen davon profitieren.

Deine Mission

Du gewinnst neue Kund:innen für Soulclick und gehst dafür aktiv auf Non-Profit-Organisationen zu. Du führst den gesamten Verkaufsprozess: Von der Erstansprache über die Beratung bis zum Vertragsabschluss und der Übergabe an den Customer Success.

Deine Aufgaben

- Telefonische Kaltakquise und Beratung potenzieller Kund:innen
- Umsetzen von Vertriebsaktionen, gemeinsam mit der Kommunikation (E-Mail, LinkedIn, Lead Generation, etc.)
- Weiterentwicklung von Verkaufshilfen und Lead Management
- Punktuelle Übernahme von Kundenprojekten im Customer Success
- Durchführen von Webinaren und Teilnahme an Branchenevents
- Pflege und Weiterentwicklung des CRM (Pipedrive)
- Übermittlung von Marktfeedbacks an das Product-Team

Was du mitbringst

Du bringst Erfahrung im B2B-Vertrieb mit, idealerweise im Fundraising- oder Software-Umfeld. Du hast dich im Verkauf weitergebildet und Kundenakquise gehört zu deinen Stärken. Du arbeitest selbstständig, zielorientiert und findest mit unterschiedlichen Anspruchsgruppen den richtigen Ton – im besten Fall in Deutsch und Französisch. Du identifizierst dich mit der Arbeit von NPO und möchtest dich dafür einsetzen, diese digital vorwärtszubringen.

soulclick

Sales Manager:in
80 – 100% (w/m/d)

Was wir dir bieten

- Sinnvolle Arbeit mit Purpose und Entwicklungsperspektive (Vertriebsleitung)
- Faires Grundgehalt und attraktive Leistungsprovisionen bei Zielerreichung
- Ein kleines, kompetentes Team mit einer offenen, lockeren Kultur
- Flexibles Arbeiten, hybrid im Homeoffice und im hundefreundlichen Büro in Feldbrunnen (10 Min vom HB Solothurn)
- 5 Wochen bezahlter Jahresurlaub

Neugierig geworden?

Deine Bewerbung sendest du an info@soulclick.ch. Bei Fragen kannst du dich direkt an unseren Gründer & CEO, Thomas wenden: +41 79 891 79 95.