

ROTAUF

radikal SWISS MADE, radikal MINIMAL

Das ist ROTAUF. Seit über 10 Jahren produzieren wir die nachhaltigste Outdoorbekleidung in der Schweiz zu fairen Preisen. Laut Branchen-Insidern unmöglich. Wir machen es trotzdem!

Unsere hochwertigen Produkte verkaufen wir heute primär über den eigenen Webshop. Zunehmend besteht aber auch eine Nachfrage von verantwortungsvollen Unternehmen nach lokal und umweltfreundlich hergestellter Mitarbeiterbekleidung. Für den Ausbau der bestehenden Geschäftsfelder und die Erschliessung neuer Geschäftsmöglichkeiten suchen wir eine*n

Head of Sales / Business Development (80-100%), Arbeitsort Zürich oder Chur

Willst du ROTAUF Botschafter*in werden und unsere Marke, Mission und Werte mit Leidenschaft nach Aussen vertreten? Bist du ein*e talentierte*r und professionelle*r Macher*in mit einem guten Gespür für neue Geschäftsfelder und dem Drive, diese nachhaltig aufzubauen? Bist du bereit, zusammen mit uns tagtäglich das Unmögliche möglich zu machen und die Extrameile zu gehen?

Dann bist du bei uns genau richtig.

Deine Aufgaben:

Aufbau von neuen Geschäftsfeldern

- Identifikation und Aufbau von neuen Geschäftsfeldern
- Aufbau der Zusammenarbeit mit ausgewählten Partnern

Ausbau des B2B-Geschäftsfeldes

- Akquisition von neuen Geschäftskunden
- Betreuung der bestehenden Geschäftskunden
- Aufbau von B2B Systemen und Prozessen

Events / Messeauftritte

- Organisation/Koordination von Events und Messeauftritten
- Vertreten von ROTAUF vor Ort

Das bringst du mit:

- Talentierter Networker
- Erfahrung in einer ähnlichen Funktion in einem professionellen Umfeld
- Ausgezeichnete mündliche und schriftliche Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse
- Charismatische Persönlichkeit; die Zufriedenheit unserer Kunden und Partner ist dein oberstes Ziel
- Unternehmerisches Denken und einen unbändigen Drive ROTAUF voranzubringen
- Grundverständnis für Webshop- und ERP Systeme
- Eine effiziente, pragmatische und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Du bist ein(e) Teamplayer*in und pflegst eine offene, transparente Kommunikationskultur

Bei uns hast du die Chance anzupacken und zusammen mit einem jungen und motivierten Team eine aufstrebende Marke mitzugestalten. Wir leben flache Hierarchien und lassen dir viel Raum, Neues zu lernen und Verantwortung zu übernehmen. Faire Entlohnung, flexible Arbeitszeiten und angemessene Sozialleistungen sind für uns selbstverständlich.

Werde Teil unseres Teams und begeistere uns mit deinem Talent, Elan und Entdeckergeist. Wir freuen uns auf deine vollständige Bewerbung an Nicole Comminot, ncomminot@flink.ch