


**Engagiert für eine Herzenssache, die Leben rettet.** Samariter Schweiz ist die grösste Freiwilligenorganisation im Bereich der Ersten Hilfe. Als Teil des Schweizerischen Roten Kreuzes sind wir mit rund 700 Vereinen und 15’000 Mitgliedern in der Schweiz und in Liechtenstein verankert.

Wir stärken das Samariterwesen schweizweit – engagiert, solidarisch und zukunftsgerichtet. Dafür suchen wir eine engagierte Persönlichkeit, die für unser «Business Center» den Verkauf unserer Firmenkurse überwiegend im Innendienst verantwortet, bestehende Kundenbeziehungen pflegt und aktive Akquise betreibt.

# Sales Manager Firmenkurse «Erste Hilfe» (80 - 100 %) (alle)

Ort: Geschäftsstelle Olten | Start: per Februar 2027 oder nach Vereinbarung

## Deine Aufgaben

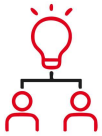
- Du verantwortest den Verkauf und die erfolgreiche Durchführung der Firmenkurse im Bereich «Erste Hilfe» (Erste Hilfe im Betrieb, IVR1-3, BLS-AED, TopTen, TopFive A + TopFive B, Lesoma und Safety Day Kurse) und stellst gemeinsam mit dem Team eine professionelle Planung, Organisation und Administration sicher.
- Du pflegst den bestehenden Kundenstamm und baust diesen mit aktiver Akquise von Neukunden weiter aus.
- Du führst überwiegend telefonisch und digital Beratungsgespräche und Verhandlungen mit Kunden, Key Accounts sowie internen und externen Partnern durch und nimmst punktuell Kundentermine vor Ort wahr.
- Du arbeitest in verschiedenen Projekten zur Weiterentwicklung des Bereichs Business Center mit, unter anderem in der Entwicklung und Einführung von neuen Firmenangeboten.

## Dein Profil

- Kaufmännische Erfahrungen im Verkauf, in der Disposition, in der Gesundheitsbranche, im Marketing oder in vergleichbaren Bereichen
- Fundierte Kenntnisse im Bereich Sales & Operations und/oder im Key Account-Management
- Flair und spürbares Interesse für Erste Hilfe-Themen
- Verständnis im Bereich Freiwilligenmanagement und/oder Verbandsmanagement bzw. Non-Profit-Organisationen (NPO) von Vorteil
- Kunden- und dienstleistungsorientierte, vielseitig einsetzbare und ausdauernde Persönlichkeit mit hoher Eigeninitiative und Selbstständigkeit
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten, Verhandlungsgeschick und Zielstrebigkeit in der Kundenakquise

- Stilsichere Deutschkenntnisse, gute Französischkenntnisse, Englischkenntnisse von Vorteil

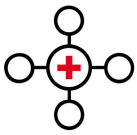
## Das erwartet dich



Viel Gestaltungsspielraum und flache Hierarchien



Du-Kultur, offene Türen und Kommunikation auf Augenhöhe



Ein breites Netzwerk innerhalb des Rotkreuz-Verbundes



Fachspezifische Weiterbildungsmöglichkeiten



Moderne Infrastruktur, 3 Minuten vom Bahnhof Olten



Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit für Homeoffice



Überdurchschnittliche Sozialleistungen

**Bereit für eine sinnstiftende Aufgabe mit Wirkung?** Wir freuen uns auf deine Bewerbung.

Jetzt bewerben

Wir arbeiten bewusst ohne Personalvermittlungen, da wir Kandidatinnen und Kandidaten von Beginn an direkt kennenlernen möchten – transparent, auf Augenhöhe und ohne zusätzliche Schnittstellen.

Für Fragen steht dir Philipp Moor, Geschäftsführer, gerne zur Verfügung:
062 286 02 35 | personal@samariter.ch