

Die Stiftung Suyana Mundial leistet als gemeinnützige Organisation seit 15 Jahren einen nachhaltigen Beitrag zur Armutsbekämpfung und gibt den Menschen Hoffnung auf eine bessere Zukunft.

Das Suyana Programm zur ganzheitlichen Förderung von Landgemeinden in extremer Armut wurde über die Jahre in direkter Zusammenarbeit mit den Begünstigten entwickelt, damit diese ihre Lebensqualität aus eigener Initiative verbessern können. Es wird in Bolivien und Peru mit den sich ergänzenden Tätigkeitsbereichen Gesundheit, Bildung, wirtschaftliche Entwicklung und Umwelt umgesetzt.

In der Schweiz ermöglicht Suyana das Umsetzen von zukunftsweisenden Projekten in den Bereichen Bildung, Landwirtschaft und Medizin. Dies mit direkter Unterstützung oder durch Zusammenarbeit mit Partnerorganisationen.

**Zur Verstärkung unseres motivierten Teams suchen wir eine/n**

**Produktevertriebsleiter/in; 80-100% - Deutsch (Spanisch / Englisch)**

**Ihr Aufgabenbereich in dieser neu geschaffenen Position**

- Verantwortung für den Verkauf unserer Produkte auf dem Schweizer Markt
- Kunden und potenzielle Kunden besuchen, um Bedürfnisse zu klären oder Produkte und Dienstleistungen zu bewerben
- Aushandeln aller Verträge mit Interessenten / Wiederverkäufern
- Definieren von Preisen für Produkte, Werbeaktionen und Veranstaltungen
- Planen und Ausführen bestehender Verkaufsveranstaltungen
- Entwicklung neuer Verkaufsveranstaltungen und Marketing-Aktivitäten
- Online-Shop-Verkäufe entwickeln und ausbauen
- Entwerfen neuer Produkte zusammen mit dem Team
- Erfüllung zugewiesener Ziele für profitables Umsatzwachstum
- Monatlichen Verkaufsbericht erstellen und präsentieren
- Kundendatenbank pflegen
- Verantwortlich für das administrative Produkte-Team
- Sehr gute IT-Kenntnisse in MS-Office (speziell Excel), CRM-System, Social Media
- Interesse an verschiedenen Kulturen, Land und Leuten
- Erstellen von Broschüren, Verkaufsunterlagen und Werbematerial
- Schulung für Verkaufsmitarbeiter (Suyana Team und Freiwillige), um ihre Produktkenntnisse und Verkaufsfähigkeiten zu verbessern

**Ihr Profil**

- Erfahrung im Verkauf, Verständnis des Verkaufsprozesses und der Verkaufsdynamik
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten (schriftlich und mündlich)
- Social-Media-Wissen und begierig darauf, sich in diesem Bereich weiterzuentwickeln
- Kommerziell denkende Person mit Unternehmerpersönlichkeit
- Teamplayer mit praxisorientiertem Ansatz
- Initiative und zuverlässige Persönlichkeit, die gerne selbständig arbeitet
- Sehr gute Rechtschreibung in deutscher Sprache (Wort und Schrift); Spanisch und Englisch von Vorteil

Wir bieten eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem wachsenden professionellen Team, moderne Büros mitten in der Stadt Zug sowie zeitgemässe Anstellungsbedingungen.

Wollen Sie Teil unserer sozialen Vision werden, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Foto per E-Mail an: [HR-Schweiz@suyana.ch](mailto:HR-Schweiz@suyana.ch)

Stiftung Suyana Mundial, Baarerstrasse 10, 6300 Zug  
[www.suyana.ch](http://www.suyana.ch)